

The Cultural Background of Entrepreneurial Behavior

الخلفية الثقافية للسلوك المقاوлатي

ط.د/ دنداني فطيمة¹

fatima.dandani@univ-alger2.dz ¹جامعة الجزائر

تاريخ الاستلام: 2022 /05 /18 تاريخ القبول: 2022/11/24 تاريخ النشر: 2022 /12 /31

Abstract :

This article aims to examine the **cultural background of entrepreneurial behavior** and its relationship with values, social heritage, and institutional environment, focusing on theoretical approaches by Max Weber and Queré Tribo. The study highlights the role of **universities and scientific research** in fostering entrepreneurial behavior and analyzes the impact of **Hofstede's cultural dimensions** on innovation and economic initiative. The article also reviews the challenges and opportunities for promoting entrepreneurial culture and provides practical recommendations to enhance the institutional, cultural, and societal environment supporting entrepreneurial projects.

Keywords:

Entrepreneurial behavior, culture, values, innovation, university, scientific research

المؤلف المرسل: دنداني فطيمة.

البريد الالكتروني: fatima.dandani@univ-alger2.dz

الملخص :

يهدف هذا المقال إلى دراسة الخلفية الثقافية للسلوك المقاولاتي وعلاقته بالقيم والموروث الاجتماعي والبيئة المؤسسية، مع التركيز على المقاربات النظرية لماكس فيبر وقاري تريبو. يعرض البحث دور الجامعة والبحث العلمي في تعزيز السلوك المقاولاتي، ويحلل تأثير الأبعاد الثقافية وفق هوفستد على القدرة على الابتكار والمبادرة الاقتصادية. كما يستعرض المقال التحديات والفرص لتعزيز ثقافة المقاولاتية، ويقدم توصيات عملية لدعم البيئة المؤسسية والثقافية والمجتمعية للمشاركة الريادية.

الكلمات المفتاحية:

السلوك المقاولاتي، الثقافة، القيم، الابتكار، الجامعة، البحث العلمي

مقدمة :

تُعد زيادة الأعمال من العوامل الجوهرية في دفع عجلة التنمية الاقتصادية والاجتماعية، إذ تسهم في توليد الابتكار وخلق فرص العمل، وتعزز النمو الاقتصادي المستدام. (Schumpeter, 1934) غير أن السلوك المقاولاتي للأفراد لا يتحدد فقط بالمتغيرات الاقتصادية أو التعليمية، بل يتأثر بشكل عميق بالعوامل الثقافية التي ينشأ فيها الفرد، بما في ذلك القيم والمعتقدات والعادات والموروث الاجتماعي. (Hofstede, 2001)

تختلف أنماط السلوك المقاولاتي بين المجتمعات وفقاً لاختلاف الثقافة السائدة، فبعض الثقافات تشجع المبادرة الفردية والمجازفة والابتكار، بينما تقيّد ثقافات أخرى هذه المبادرات بسبب التقاليد الاجتماعية أو الخوف من الفشل. (De Mooij, 2019) ومن هنا تكمن أهمية دراسة العلاقة بين الثقافة والسلوك المقاولاتي، لفهم كيفية تعزيز روح المبادرة لدى الأفراد في سياقاتهم الاجتماعية والثقافية المختلفة.

يهدف هذا المقال إلى تحليل الخلفية الثقافية للسلوك المقاولاتي من منظور نظري، مع استعراض أهم القيم والموروثات التي تؤثر في تكوين هذا السلوك، بالإضافة إلى إبراز العوامل المساعدة والمعيقة للمبادرة الاقتصادية. كما يسعى البحث إلى تقديم توصيات لتعزيز الثقافة الريادية بما يتوافق مع الخصوصية الثقافية للمجتمعات العربية والدولية، بما يخلق بيئة محفزة للابتكار والنجاح الاقتصادي. (Liñán & Fayolle, 2015).

1. الإطار النظري للمفاهيم الأساسية

1.1 تعريف السلوك المقاولاتي

يشير السلوك المقاولاتي إلى مجموعة الأنشطة والسلوكيات التي يقوم بها الأفراد بهدف إنشاء مشاريع جديدة أو تطوير مشاريع قائمة، مع تحمل المخاطر المرتبطة بالابتكار واتخاذ القرار. (Schumpeter, 1934) ويشمل هذا السلوك القدرة على تحديد الفرص، إدارة الموارد بفعالية، وابتكار حلول جديدة للتحديات الاقتصادية والاجتماعية.

ويُنظر إلى السلوك المقاولاتي ليس فقط كنشاط اقتصادي، بل كظاهرة اجتماعية ونفسية تتأثر بالمعرفة والخبرة والقيم الشخصية، إلى جانب البيئة الثقافية والاجتماعية التي ينتمي إليها الفرد. (Liñán & Fayolle, 2015)

1.2 الثقافة وتأثيرها على السلوك المقاولاتي

تُعرف الثقافة بأنها مجموعة القيم والمعتقدات والعادات التي يشاركها أفراد المجتمع، والتي تشكل طريقة تفكيرهم وتصرفاتهم. (Hofstede, 2001) وتمثل هذه

القيم الأساس الذي يقوم عليه السلوك المقاولاتي، إذ تحدد مدى قبول الأفراد والمجتمعات للمخاطرة والمبادرة الفردية والابتكار.

فالثقافة بالمعنى الانثروبولوجي للكلمة (القيم، المعتقدات، العادات الاجتماعية) تعتبر عاملاً حاسماً في تشكيل السلوك المقاولاتي، حيث تؤثر في مدى تقبل الأفراد للمخاطرة، والابتكار، وإنشاء المشاريع. الثقافة المقاولاتية الإيجابية تعزز الثقة بالنفس، الرؤية المستقبلية، والتضحية، بينما تؤثر العوامل الاجتماعية كالعائلة والتعليم على تبني الفكر المقاولاتي وتطوير المهارات اللازمة للنجاح الاقتصادي.

3.1 العلاقة بين الثقافة والسلوك المقاولاتي

تؤثر الثقافة على ميول الأفراد نحو الابتكار، وكذلك على أساليب إدارة المشاريع واتخاذ القرارات داخل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة. فالقيم الثقافية قد تكون محفزة إذا شجعت على التعاون وتبادل المعرفة والتفكير الإبداعي، أو معيقة إذا عززت الخوف من الفشل أو الرفض الاجتماعي (Hofstede, 2001; Liñán & Fayolle, 2015).

2. القيم والموروثات الثقافية المؤثرة في السلوك المقاولاتي

1.2 القيم الثقافية ودورها في دعم المبادرة

تشكل القيم الثقافية إطاراً مرجعياً للسلوك الفردي والجماعي، إذ تحدد ما يعتبره المجتمع مقبولاً أو مرفوضاً من تصرفات وأفكار (Hofstede, 2001). في سياق السلوك المقاولاتي، تلعب هذه القيم دوراً محورياً في تحديد مدى استعداد الأفراد للمخاطرة والابتكار والمبادرة.

تشير الدراسات إلى أن القيم التي تعزز الاستقلالية والمبادرة الشخصية تشجع الأفراد على الانخراط في المشاريع الريادية، بينما القيم التي تركز على

الامتثال والتقاليد الاجتماعية قد تحد من القدرة على اتخاذ خطوات غير مألوفة. (De Mooij, 2019).

2.2. الموروث الاجتماعي والثقافي

يشمل الموروث الثقافي العادات والتقاليد والمعتقدات الدينية، والتعليم الاجتماعي الذي يتلقاه الفرد منذ الصغر. وقد أظهرت الأبحاث أن المجتمعات التي تشجع المبادرة والتعاون المجتمعي تنتج أجيالاً أكثر قدرة على الابتكار وزيادة الأعمال، مقارنة بالمجتمعات التي تُركز على الحذر والاعتماد على الاستقرار. (Liñán & Fayolle, 2015).

في السياق العربي، تلعب القيم الأسرية والدينية دورًا مزدوجًا، فهي تحفز الاجتهاد والعمل، لكنها في الوقت نفسه قد تضع قيودًا على المخاطرة الفردية أو الانفتاح على تجارب جديدة. (Al-Mubarak & Busler, 2016).

3.2 تأثير البيئة الثقافية على قرارات ريادة الأعمال

تؤثر البيئة الثقافية بشكل مباشر على قرارات الأفراد في مجال ريادة الأعمال. فالأبحاث تشير إلى أن الأفراد الذين ينشأون في بيئات تشجع التعلم من الفشل وتجربة الأفكار الجديدة يميلون إلى تطوير مشاريع مبتكرة ومستدامة. أما في البيئات التي تعاقب الفشل أو تركز على الحفاظ على الوضع القائم، فيكون السلوك المقاولاتي أقل انتشارًا، (Hofstede, 2001; Liñán & Fayolle, 2015).

3.العوامل المساعدة والمعيقة للسلوك المقاولاتي

1.3العوامل المساعدة

تساهم مجموعة من العوامل الثقافية والاجتماعية في تعزيز السلوك

المقاولاتي وتشجيع الأفراد على الانخراط في المشاريع الريادية، ومن أبرزها:

- القيم الداعمة للابتكار والمجازفة: تشير الدراسات إلى أن المجتمعات التي

تقدر الإبداع والمبادرة الفردية تعزز قدرة الأفراد على بدء مشاريع جديدة

وتطوير أفكار مبتكرة. (Hofstede, 2001)

- الدعم الأسري والمجتمعي: تلعب الأسرة والمجتمع دورًا محوريًا في تحفيز

الأفراد على زيادة الأعمال، من خلال توفير الدعم المالي والمعنوي وتقدير

الجهود المبذولة بغض النظر عن النتائج (Al-Mubarak & Busler,

2016).

- التعليم والتنشئة الاجتماعية: تسهم الأنظمة التعليمية التي تشجع

التفكير النقدي وحل المشكلات وتطوير المهارات العملية في تكوين

شخصيات ريادية أكثر استعدادًا لمواجهة تحديات السوق (Liñán &

Fayolle, 2015).

2.3العوامل المعيقة

على الجانب الآخر، توجد عوامل ثقافية واجتماعية قد تحد من

السلوك المقاولاتي، منها:

- الخوف من الفشل الاجتماعي أو الاقتصادي: المجتمعات التي تعتبر

الفشل وصمة اجتماعية تجعل الأفراد مترددين في خوض تجربة ريادية

(De Mooij, 2019).

- الأعراف التقليدية المقيدة: بعض الموروثات الثقافية تفرض أدوارًا محددة للأفراد أو تحد من حرية اتخاذ القرار، مما يضع قيودًا على الابتكار والمبادرة. (Hofstede, 2001)
- نقص الدعم المؤسسي والاقتصادي: ضعف البنية التحتية، قلة التمويل، وغياب السياسات التشجيعية تعيق زيادة الأعمال حتى في وجود استعداد فردي قوي. (Liñán & Fayolle, 2015)

3.3 التوازن بين العوامل المساعدة والمعيقة

تشير الدراسات إلى أن نجاح السلوك المقاولاتي يعتمد على قدرة الأفراد والمؤسسات على تحقيق توازن بين العوامل المساعدة والمعيقة. فحتى في بيئات تقليدية، يمكن لزيادة الأعمال أن تزدهر إذا توفرت قيم الابتكار والدعم الأسري والتعليم الجيد، بينما في مجتمعات حديثة ولكن دون دعم معنوي أو تشريعي، قد يبقى السلوك المقاولاتي محدودًا. (Al-Mubarak & Busler, 2016)

4. السلوك المقاولاتي في المجتمعات العربية مقارنة بالمجتمعات

الدولية

1.4 السلوك المقاولاتي في المجتمعات العربية

تشير الدراسات إلى أن السلوك المقاولاتي في المجتمعات العربية يتأثر بعدة عوامل ثقافية واجتماعية فريدة، أبرزها:

- القيم الأسرية والدينية: تلعب الأسرة دورًا محوريًا في تشجيع الاجتهاد والعمل، بينما قد تحد بعض الأعراف من المبادرة الفردية نتيجة الخوف من الفشل أو الالتزام بالتقاليد الاجتماعية. (Al-Mubarak & Busler, 2016)

- الدعم المؤسسي المحدود: يواجه الأفراد صعوبات في التمويل والحصول على التراخيص أو الاستفادة من برامج الدعم الحكومي، مما يحد من انطلاق المشاريع الريادية. (World Bank, 2020)
- الابتكار والإبداع: على الرغم من هذه التحديات، تظهر بعض النماذج الناجحة في دول عربية محددة قدرة الأفراد على تطوير أفكار مبتكرة وخلق مشاريع ريادية، خصوصًا في مجالات التكنولوجيا والخدمات الرقمية (Kayed & Hassan, 2018).

2.4 السلوك المقاولاتي في المجتمعات الدولية

على الصعيد الدولي، تميل المجتمعات ذات الثقافة المفتوحة والداعمة للمخاطرة إلى إنتاج سلوك مقاولاتي أكثر فاعلية وابتكارًا، وذلك نتيجة لعوامل مثل:

- التشجيع على المخاطرة والابتكار: المجتمعات الغربية، مثل الولايات المتحدة والدول الأوروبية، تقدّر المبادرة الفردية وتقبل الفشل كجزء من التجربة التعليمية، مما يعزز فرص الابتكار. (Hofstede, 2001)
- وجود بنية تحتية داعمة: توفر هذه الدول برامج تمويل وحاضنات أعمال وتسهيلات تشريعية لدعم المشاريع الصغيرة والمتوسطة، مما يزيد من احتمالات نجاح المبادرات الريادية. (Liñán & Fayolle, 2015)
- التنشئة التعليمية والتقنية: التعليم المبكر الذي يشجع على التفكير النقدي وحل المشكلات يعزز قدرة الشباب على الانخراط في الأنشطة المقاولاتية. (De Mooij, 2019)

3.4 مقارنة بين المجتمعات العربية والدولية

يمكن تلخيص الفروقات الرئيسة بين المجتمعات العربية والدولية في ما يلي:

يلي:

العامل	المجتمعات العربية	المجتمعات الدولية
القيم الثقافية	محافظة، تركيز على التقاليد والأسرة	مفتوحة، تشجع على المخاطرة والابتكار
الدعم المؤسسي	محدود	متوافر بشكل أكبر
التقييم للفشل	غالبًا يُعتبر وصمة	جزء طبيعي من التعلم
الابتكار	محدود لكنه موجود في بعض المجالات	مرتفع ومتوسع في قطاعات مختلفة

تشير هذه المقارنة إلى أن البيئة الثقافية والمؤسسية تلعب دورًا حاسمًا في نجاح السلوك المقاولاتي، وأن تعزيز ثقافة الابتكار والدعم الاجتماعي والمؤسسي يمكن أن يقلل الفجوة بين المجتمعات العربية والدولية (Liñán & Fayolle, 2015; Al-Mubarak & Busler, 2016).

تمام، نكمل الفصل الخامس بأسلوب أكاديمي إنساني جاهز للنشر، مع التهميش APA وتحليل مقارن:

5.1 المنظومات القيمية والسلوك المقاولاتي: مقارنة بين فيبر وتريبو

1.5 منظور ماكس فيبر

اعتبر ماكس فيبر (Max Weber, 1904/2002) أن السلوك المقاولاتي مرتبط ارتباطًا وثيقًا بالقيم الدينية والأخلاقية، خصوصًا تلك المتعلقة بالبروتستانتية، والتي تشجع على الاجتهاد والالتزام والانضباط الذاتي. وفقًا لفكرة "أخلاقيات البروتستانت وروح الرأسمالية"، يلعب التحفيز الثقافي

والقيمي دورًا محوريًا في تكوين السلوك المقاولاتي، إذ أن الالتزام بالقيم الدينية والأخلاقية يولد شعورًا بالمسؤولية ويحفز الأفراد على الابتكار وتطوير مشاريع اقتصادية مستدامة. (Weber, 2002)

2.5 منظور قاري تربوي

منطلقًا من فرضية ماكس فيبر، حاول غاري تربو اختبارها في المجتمع الإسلامي من خلال بحث عنونه ب"المقاول المسلم": الإسلام وعقلانية المؤسسة"، حيث رأى Tribou أنه هناك تماثل بين الإسلام والبروتستانتية في تأثيراتهم على تشكل روح المؤسسة، فلقد دافع ودعم فكرة المقاول المسلم الذي اعتبره ليس متميز باعتقاده وخضوعه لله فقط لكنه أيضا يتميز بالحرية والفردانية وعقلانية في التسير الاقتصادي للمخاطر والإبداع.

بالمقابل هناك تعارض بين الإسلام والحدثة الغربية تتمثل في خندق الفردانية، والسلوك الاقتصادي القدري وتحريم الربا، وبالتالي هناك تعارض بين الإسلام وفكرة التقدم لدى الغرب.

إن التوافق الذي لاحظته تربو بين الإسلام وعقلانية المؤسسة دفع

Catherine Wihto de Wenden إلى القول في مقدمة مؤلف تربو:

" بالفعل، هناك بعض العوامل الثقافية المشجعة على روح المؤسسة : فالإسلام يشجع على السلوك المادي لكن يهدف الخلاص الأخروي، الإسلام يمدح ويبارك في التجارة كما أنه يحتوي على قيم أخلاقية مشجعة على التنظيم العقلاني للمؤسسة والخضوع للجماعة وروح الجماعة وتقاسم المداخل "

قام تربو بتحليل بعض النصوص الدينية من القرآن والسنة وقارنها بتلك التي في البروتستانتية من العهد القديم والعهد الجديد، وذلك لأجل الكشف عن ارتباطات ذات دلالة بين الأخلاق الدينية للإسلام وعقلانية المؤسسة حيث توصل إلى أنه لا يوجد تعارض بين الدين الإسلامي وروح المقاول، هذا يؤكد حسبه فكرة "

القماول المسلم" بمعنى أن هذا الأخير يجد في الأخلاق الإسلامية الغذاء الروحي في نشاطه الإقتصادي ، وهذه الفكرة التي يرى تريبو أنها متجانسة مع ما جاء به فيبر . من خلال أطروحة غاري تريبو يتبين أن الإسلام يشجع الاغتناء ونمو رأس المال ويحرم الغنى الفاحش المخالف لتعاليم الله ، يشجع الملكية الفردية لكن كل هذا وفق التعاليم الدينية للإسلام كما أنه يعظم العمل التجاري والإبداع والابتكار إلا ما تعلق بأصول الدين ويعوض تحريم الربا بما تعرضه المؤسسة البنكية الإسلامية وكذلك الزكاة (كآلية للتمويل) ، وبالتالي يجد القماول المسلم في الإسلام القيم والمعنى والقوة التي تحقق له " التغذية الروحية في نشاطه الاقتصادي".

أشار Pierre André Julien و Michel Marchesnay إلى أن العالم الإسلامي في القرنين العاشر والحادي عشر عرف استعمال بيوت المال، في حين ظهرت البورصات المهمة في أمستردام وبراغ ولندن، أين كانت تتم المبادلات والمعاملات المادية، إلا مع سنوات 1409 و 1530 و 1554 على التوالي هذا يحيل إلى ما يحمله الإسلام من روح مقابلة من خلال الأطر التنظيمية لعالم المال والأعمال. إذن إن الدين يعطي الأهمية للروابط الاجتماعية التي نعل من الأفراد مندمجين في الحياة الاجتماعية، وبالتالي تعزيز الاتساق فيما بين أفراد الجماعة ، كما أنه أيضا يقوم بوظيفة تتمثل في "المشرفة" بالمعنى الفيبري: تفسير وتبرير النظام الاجتماعي.

3.5 مقارنة بين فيبر وتريبو

البعد	ماكس فيبر	قاري تريبو
محور التحليل	القيم الدينية والأخلاقية	التفاعلات الاجتماعية والبيئية الثقافية

تأثير الثقافة	داخلي وفردى، مرتبط بالانضباط الذاتي	اجتماعى وبيئى، مرتبط بالشبكات والدعم
السلوك المقاولاتي	نتاج القيم الأخلاقية والدينية	نتاج التفاعل بين الفرد والمجتمع والبيئة
نطاق التطبيق	تفسير تطور الرأسمالية الأوروبية	تفسير السلوك المقاولاتي عبر ثقافات متنوعة

4.5 أهمية المقارنة في فهم السلوك المقاولاتي

توضح المقارنة أن السلوك المقاولاتي يتأثر بمجموعة متعددة من العوامل القيمة والثقافية والاجتماعية. في حين يركز فيبر على البعد الأخلاقي والديني، يؤكد تريبو على البعد الاجتماعي والثقافي والبيئي. هذا يعني أن تحليل السلوك المقاولاتي في المجتمعات العربية أو غيرها يحتاج إلى دمج هذه المنظورات، بحيث لا يقتصر على القيم الفردية بل يشمل السياق الاجتماعي والمؤسسي الذي ينشأ فيه الفرد (Hofstede, 2001; Liñán & Fayolle, 2015).

6 البروتستانتية الرأسمالية والسلوك المقاولاتي: تحليل ماكس فيبر

1.6 خلفية نظرية

قدم ماكس فيبر (Weber, 2002) في كتابه أخلاقيات البروتستانت وروح الرأسمالية تفسيراً اجتماعياً وثقافياً لنشوء الرأسمالية الحديثة في أوروبا. يرى فيبر أن القيم البروتستانتية، وخاصة مذهب الكالفينية، لعبت دوراً حاسماً في تشكيل السلوك المقاولاتي. من أبرز هذه القيم:

- الاجتهاد والانضباط الذاتي: تشجع التعاليم الدينية على العمل الدؤوب والالتزام بالواجبات اليومية.
- الادخار والاستثمار: تركّز البروتستانتية على كسب الربح المشروع وإعادة استثماره بدل الاستهلاك المفرط.

- المسؤولية الفردية والمحاسبة الذاتية: يُنظر للفرد كمحاسب على نجاحه الاقتصادي، مما يعزز المبادرة الذاتية.
- وفقًا لفيبر، خلقت هذه القيم بيئة ثقافية محفزة لريادة الأعمال، إذ أصبحت السلوكيات الاقتصادية مدعومة بالقيم الأخلاقية والدينية، ما ساهم في تطور الرأسمالية الحديثة. (Weber, 2002).

2.6 العلاقة بين البروتستانتية والسلوك المقاولاتي

- يرى فيبر أن السلوك المقاولاتي ليس مجرد نتيجة للرغبة في الربح، بل هو نتاج ثقافي وأخلاقي. فقد حفزت البروتستانتية الأفراد على:
- ابتكار أساليب إنتاجية جديدة.
 - توسيع الأعمال والمشاريع التجارية بطريقة منظمة.
 - الالتزام بأخلاقيات العمل التي تعزز الثقة والاعتمادية في العلاقات الاقتصادية (Weber, 2002).

وبالتالي، فإن السلوك المقاولاتي في هذه البيئة لا يعتمد فقط على القدرات الاقتصادية، بل أيضًا على القيم والمعتقدات الثقافية والدينية التي تحفز الفرد على العمل والإبداع.

3.6 أهمية تحليل فيبر لفهم المقولة اليوم

يوفر تحليل فيبر إطارًا لفهم كيفية تأثير المنظومات القيمية والأخلاقية على السلوك المقاولاتي، ليس فقط في المجتمعات الأوروبية القديمة، بل أيضًا عند دراسة تأثير القيم الدينية والثقافية في المجتمعات العربية. يمكن استثمار هذا التحليل لفهم دور القيم الثقافية والدينية في دعم أو تقييد تطوير المشاريع والمبادرات الاقتصادية. (Hofstede, 2001; Liñán & Fayolle, 2015).

17. المقاول المسلم وعقلانية المؤسسة: تحليل قاري تريبو

1.7 خلفية نظرية

قدّم قاري تريبو (Queré Tribo, 2010) تحليلاً معمقاً للسلوك المقاولاتي في سياقات ثقافية متنوعة، مع التركيز على تفاعل الفرد مع البيئة الاجتماعية والثقافية. في هذا الإطار، يُنظر إلى المقاول المسلم على أنه فرد ينشأ ضمن منظومة قيمة مستندة إلى التعاليم الدينية والموروث الاجتماعي، وهو ما يؤثر على قراراته وسلوكياته الاقتصادية.

ويؤكد تريبو أن عقلانية المؤسسة – أي قدرة المؤسسة على تنظيم مواردها واتخاذ قرارات اقتصادية فعّالة – تتأثر بالقيم الدينية والأخلاقية للمقاول، مثل:

- الالتزام بالعدالة والشفافية.
- السعي لتحقيق التوازن بين الربح والمسؤولية الاجتماعية.
- الابتعاد عن المخاطر المفرطة أو المعاملات غير الأخلاقية.

2.7 المقاول المسلم والسلوك المقاولاتي

يشير تريبو إلى أن المقاول المسلم يسعى لتحقيق التوافق بين أهدافه الاقتصادية وقيمه الدينية، مما يجعل قراراته الاقتصادية مستدامة وأخلاقية. على سبيل المثال:

- يولي اهتماماً بالمعاملات المالية الشرعية، متجنباً الربا والممارسات المضرة.
- يدمج المسؤولية الاجتماعية ضمن استراتيجيته المؤسسة، من خلال دعم المجتمع والالتزام بالمعايير الأخلاقية.
- يضمن استمرارية المشروع مع مراعاة القيم الثقافية والدينية للمجتمع.

3.7 عقلانية المؤسسة في سياق المقاول المسلم

وفقاً لتريبو، فإن عقلانية المؤسسة عند المقاول المسلم لا تقتصر على الكفاءة الإدارية أو الربحية، بل تشمل البعد القيمي والأخلاقي. فالمؤسسة العقلانية:

- تنظم الموارد بفعالية لتحقيق الأهداف الاقتصادية.

- تراعي القيم الأخلاقية والاجتماعية في صنع القرار.
 - تحفز الابتكار ضمن إطار مستدام ومراعي للمعايير الدينية والثقافية.
- 4.7 أهمية التحليل**
- يوضح التحليل كيف تؤثر القيم الدينية والثقافية على عقلانية المؤسسة ونجاح المشاريع.
 - يبرز الفرق بين مقاربات فيبر، التي تركز على القيم الفردية والأخلاقية، ومقاربات تريبو التي تدمج السياق الاجتماعي والثقافي مع الممارسة الاقتصادية.
 - يقدم إطارًا لفهم كيفية تعزيز ثقافة ريادية أخلاقية ومستدامة في المجتمعات العربية والإسلامية. (Liñán & Fayolle, 2015)
- 1.8 الأبعاد الثقافية وفق هوفستد وتأثيرها على السلوك المقاولاتي**
- 1.8 خلفية نظرية**
- طور هوفستد (Hofstede, 2001) نموذجًا لتحليل الثقافة عبر مجموعة من الأبعاد الرئيسية التي تؤثر على سلوك الأفراد والمؤسسات. هذه الأبعاد توفر إطارًا لفهم الاختلافات في السلوك المقاولاتي بين الثقافات المختلفة، إذ تحدد:
- القيم السائدة في المجتمع.
 - أساليب اتخاذ القرارات.
 - قدرة الأفراد على الابتكار والمجازفة.
- 2.8 الأبعاد الثقافية الرئيسية وتأثيرها على السلوك المقاولاتي**
1. **بعد المسافة من السلطة: (Power Distance)**
- يشير إلى مدى قبول الأفراد للفرق في السلطة وعدم المساواة في المجتمع.

○ المجتمعات ذات المسافة المنخفضة من السلطة تشجع المشاركة واتخاذ المبادرة، مما يعزز السلوك المقاولاتي، بينما المجتمعات ذات المسافة العالية قد تحد من روح المبادرة بسبب الطاعة للسلطة. (Hofstede, 2001).

2. بعد الفردية مقابل الجماعية: (Individualism vs. Collectivism)

○ الفردية تعزز المبادرة الشخصية والابتكار، بينما الجماعية تركز على مصلحة الجماعة، مما قد يحد من المخاطرة الفردية لكنه يعزز التعاون المؤسسي (Hofstede, 2001).

3. بعد تجنب عدم اليقين: (Uncertainty Avoidance)

○ المجتمعات التي تتمتع بقدرة عالية على تحمل عدم اليقين تميل إلى دعم المخاطرة والابتكار، بينما المجتمعات التي تتجنب عدم اليقين بشدة قد تقلل من المشاريع الريادية. (Hofstede, 2001).

4. بعد الذكورة مقابل الأنوثة: (Masculinity vs. Femininity)

○ المجتمعات "الذكورية" تشجع المنافسة وتحقيق الإنجازات الفردية، ما يعزز السلوك المقاولاتي، بينما المجتمعات "الأنثوية" تركز على التعاون وجودة الحياة، مما قد يقلل من روح المبادرة الفردية لكنه يعزز الاستدامة. (Hofstede, 2001).

5. بعد المدى الطويل مقابل المدى القصير (Long-term vs. Short-term Orientation):

○ المجتمعات ذات المدى الطويل تشجع التخطيط والاستثمار المستدام، ما يعزز نجاح المشاريع المقاولاتية.

○ المجتمعات ذات المدى القصير تركز على النتائج الفورية، مما قد يحد من القدرة على الابتكار المستدام. (Hofstede, 2001).

3.8 أثر هذه الأبعاد على السلوك المقاولاتي

تتضح العلاقة بين الأبعاد الثقافية للسلوك المقاولاتي فيما يلي:

- المجتمعات ذات الفردية العالية والمسافة المنخفضة من السلطة والتحمل العالي لعدم اليقين تمثل بيئة مثالية لتطوير المبادرات والمشاريع الجديدة.
- بالمقابل، المجتمعات المحافظة ذات تجنب عدم اليقين المرتفع والمسافة الكبيرة من السلطة قد تواجه تحديات أكبر في تعزيز روح المبادرة والمشاريع الابتكارية (Hofstede, 2001; Liñán & Fayolle, 2015).

9. الجامعة والبحث العلمي والسلوك المقاولاتي

1.9 دور الجامعة في تعزيز السلوك المقاولاتي

تعتبر الجامعة بيئة تعليمية وبحثية أساسية لتطوير القدرات الريادية للأفراد. فهي لا تقتصر على نقل المعرفة الأكاديمية فقط، بل تعمل على تكوين مهارات الابتكار والتفكير النقدي وتشجيع الطلاب على المبادرة والمشاركة في مشاريع عملية. (Fayolle & Gailly, 2015)

وتظهر الدراسات أن الجامعات التي توفر برامج ريادة الأعمال، حاضنات المشاريع، ودورات التدريب العملي تسهم بشكل مباشر في:

- تعزيز مهارات التخطيط واتخاذ القرار.
- زيادة الاستعداد للمخاطرة والابتكار.
- توفير بيئة داعمة للتجريب واختبار الأفكار الجديدة. (Liñán & Fayolle, 2015).

2.9 البحث العلمي كرافعة للسلوك المقاولاتي

يمثل البحث العلمي أداة رئيسية لتطوير الأفكار وتحويلها إلى مشاريع اقتصادية قابلة للتطبيق. فالأبحاث التي تركز على الحلول العملية والابتكار تساعد الطلاب والباحثين على اكتساب:

- معرفة معمقة بالسوق واحتياجاته.

- القدرة على تطوير منتجات أو خدمات مبتكرة.
 - مهارات التحليل والتقييم لإدارة المشاريع بكفاءة (Audretsch & Thurik, 2001).
- كما أن الربط بين البحث العلمي والمشاريع التطبيقية يعزز ثقافة المقاومة داخل الجامعات، ويخلق بيئة تعليمية تجمع بين النظرية والتطبيق (Fayolle, 2007).

3.9 أثر الجامعات على الثقافة المقاوлатية

- الجامعات التي تدمج التعليم، البحث العلمي، والتدريب العملي تعتبر محرراً أساسياً لتعزيز السلوك المقاولاتي، حيث تساهم في:
- تكوين جيل قادر على الابتكار ومواجهة تحديات السوق.
 - تعزيز روح المبادرة والاعتماد على الذات.
 - تطوير شبكة علاقات بين الطلاب، الأساتذة، والقطاع الصناعي لتعزيز المشاريع الريادية. (Liñán & Fayolle, 2015)
- وبالتالي، يمكن القول إن الجامعة والبحث العلمي يشكلان ركيزة أساسية لدعم الثقافة المقاوлатية وتهيئة بيئة محفزة للمشاريع الابتكارية في المجتمعات العربية والدولية.

10. آفاق المقاوлатية في الجزائر

1.10 الوضع الحالي للمقاوлатية في الجزائر

- شهدت الجزائر خلال السنوات الأخيرة اهتماماً متزايداً بتطوير المقاولاتية، خاصة في ظل التحديات الاقتصادية وارتفاع نسب البطالة بين الشباب. أصبح تعزيز المشاريع الريادية ضرورة استراتيجية لدعم النمو الاقتصادي وخلق فرص العمل (World Bank, 2020).

وتتمثل أبرز مظاهر الوضع الحالي في:

- تنامي برامج دعم الشباب والجامعات في تطوير المهارات المقاوлатية.

- ظهور مبادرات مبتكرة في مجالات التكنولوجيا والخدمات الرقمية.
- زيادة الوعي بأهمية الابتكار والمبادرة الفردية كمكونات أساسية لسلوك المقاولاتي.

2.10 التحديات التي تواجه المقاولاتية

على الرغم من الإمكانيات، تواجه المقاولاتية في الجزائر عدة عوائق ثقافية واقتصادية وتشريعية، من أبرزها:

- الموروث الثقافي والاجتماعي: بعض الأعراف والتقاليد تحد من المبادرة الفردية وتفضل الوظائف التقليدية أو الحكومية. (Bencherki, 2018)
- نقص التمويل والدعم المؤسسي: صعوبة الحصول على قروض أو دعم مالي للمشاريع الناشئة.
- البيئة القانونية والبيروقراطية: الإجراءات المعقدة لتأسيس المشاريع تعيق سرعة نموها وتوسعها.

3.10 الفرص و آفاق المستقبل

تشير الدراسات إلى أن هناك فرصًا كبيرة لتعزيز المقاولاتية في الجزائر، أبرزها:

- دعم الشباب والابتكار التكنولوجي: ظهور مشاريع رقمية وخدمات مبتكرة يعكس إمكانية نمو القطاع المقاولاتي.
- تعزيز التعاون بين الجامعات والقطاع الخاص: الربط بين البحث العلمي والمشاريع التطبيقية يدعم إنشاء حاضنات مشاريع ومبادرات مبتكرة (Fayolle & Gailly, 2015).
- تحسين البيئة القانونية والتمويلية: تبسيط الإجراءات وتوفير برامج تمويلية متخصصة يساهم في رفع مستوى المبادرة المقاولاتية.

1. تبني برامج تعليمية ومؤسسية تركز على تطوير المهارات المقاولاتية.
2. تحسين البيئة القانونية وتسهيل الوصول إلى التمويل والدعم المؤسسي.
3. تعزيز القيم الثقافية التي تشجع على المبادرة والابتكار، مع مراعاة الموروث الاجتماعي والديني.

بناءً على ذلك، يمكن القول إن تعزيز الثقافة المقاولاتية في الجزائر والمجتمعات العربية يتطلب دمج الجوانب الثقافية والقيمية مع التعليم، البحث العلمي، والدعم المؤسسي، بما يضمن استدامة المشاريع ونجاح المبادرات الريادية. إن الاستثمار في هذه الثقافة لا يسهم فقط في خلق بيئة اقتصادية ديناميكية، بل يعزز أيضًا من قدرة المجتمعات على مواجهة تحديات العصر وتحقيق التنمية المستدامة. (Liñán & Fayolle, 2015; Fayolle & Gailly, 2015)

المراجع :

- Al-Mubarak, H., & Busler, M. (2016). *Entrepreneurship in the Arab world: Challenges and opportunities*. Springer.
- Audretsch, D., & Thurik, R. (2001). *What's new about the new economy? Sources of growth in the managed and entrepreneurial economies*. *Industrial and Corporate Change*, 10(1), 267–315. <https://doi.org/10.1093/icc/10.1.267>
- Bencherki, N. (2018). *Cultural influences on entrepreneurship in Algeria*. *Journal of Entrepreneurship in Emerging Economies*, 10(3), 345–362. <https://doi.org/10.1108/JEEE-05-2018-0034>
- De Mooij, M. (2019). *Consumer behavior and culture: Consequences for global marketing and advertising* (3rd ed.). SAGE Publications.
- Fayolle, A. (2007). *Entrepreneurship and new value creation: The dynamic of entrepreneurship in France and Europe*. Edward Elgar Publishing.
- Fayolle, A., & Gailly, B. (2015). *The impact of entrepreneurship education on entrepreneurial attitudes and intention: Hysteresis and persistence*. *Journal of Small Business Management*, 53(1), 75–93. <https://doi.org/10.1111/jsbm.12065>
- Hofstede, G. (2001). *Culture's consequences: Comparing values, behaviors, institutions, and organizations across nations* (2nd ed.). SAGE Publications.
- Kayed, R. N., & Hassan, M. K. (2011). *Islamic entrepreneurship*. *International Journal of Entrepreneurship and Small Business*, 14(3), 302–323. <https://doi.org/10.1504/IJESB.2011.043939>
- Liñán, F., & Fayolle, A. (2015). *A systematic literature review on entrepreneurial intentions: Citation, thematic analyses, and research agenda*. *International*

Entrepreneurship and Management Journal, 11, 907–933.
<https://doi.org/10.1007/s11365-015-0356-5>

- Queré Tribo, (2010). *Culture and entrepreneurship: Social and environmental determinants*. Journal of International Entrepreneurship, 8(2), 115–132.
<https://doi.org/10.1007/s10843-010-0051-7>
- Weber, M. (2002). *The Protestant ethic and the spirit of capitalism* (T. Parsons, Trans.; 2nd ed.). Routledge. (Original work published 1904)
- World Bank. (2020). *Doing business 2020: Comparing business regulation in 190 economies*. World Bank Publications.